

ANNONCE DE VACANCE

BACM/DRH/12-06-2024

Intitulé du Poste : **Animateur Réseau Bancassurance**
Direction : **Clientèle des Particuliers et des Professionnels**
Lieu de Fonction : **Douala**
Statut : **Cadre**
Contrat : **À durée indéterminée**
Zone de Publication : **Interne / Externe**

Mission Principale : **Développer l'offre des Produits Bancassurance et en assurer la rentabilité**

ACTIVITES PRINCIPALES

Coordination des activités « produits bancassurance » de la filiale

- Participer aux études de marché et à la veille concurrentielle en coordination avec la Direction Marketing, Communication et Expérience Client, et proposer le meilleur produit pour répondre aux besoins de la clientèle ;
- Etudier l'offre et l'évolution de la concurrence et des fournisseurs ;
- Contribuer à la mise en œuvre du Plan Marketing et Commercial des produits ;
- Participer à la conception, à l'élaboration, au lancement et au positionnement des produits auprès de la clientèle.

Elaboration des méthodes de commercialisation et d'évolution du produit

- Participer à la gestion des projets relatifs à la mise sur le marché des produits ;
- Participer à la rédaction des offres commerciales et les décliner à la force de vente en fonction des objectifs fixés ;
- Suivre la rentabilité des produits ;
- Contribuer à l'élaboration du mix marketing et contribuer à la mise en œuvre des plans d'action sur le terrain ;
- Bâtir de concert avec le service de la communication, les supports de promotion des produits et services ;
- S'assurer de la disponibilité des produits et services dans le réseau de distribution.

Coordination des formations et assistance au réseau de distribution

- Assurer la formation de la force de vente sur les produits ;
- Animer les ventes des produits bancassurance au sein du réseau de distribution (agences ou distributeurs externes) ;
- Apporter à la ligne commerciale, un support pour les démarches clientèle en coordination avec le pôle du développement commercial.

Contrôle et suivi de l'activité commerciale et des résultats

- Suivre et analyser les ventes (sortir les statistiques périodiques : hebdomadaire, mensuel et les comparer aux prévisions) ;
- Centraliser les données statistiques sur les produits, vérifier leur rentabilité et leur évolution.

QUALIFICATIONS ET EXPERIENCE	APTITUDES ET COMPETENCES
<ul style="list-style-type: none"> • Minimum BAC+3 en Commerce/Vente, Marketing ou tout autre diplôme équivalent ; • Justifier d'une expérience professionnelle d'au moins trois (03) années à un poste similaire. Une expérience dans une institution bancaire serait un atout. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Savoirs <ul style="list-style-type: none"> ✓ Bonne connaissance des pratiques et techniques bancaires ; ✓ Bonne maîtrise des produits d'assurance (Bancassurance spécifiquement) et de leur commercialisation. ▪ Savoir-faire <ul style="list-style-type: none"> ✓ Maitrise des techniques commerciales et de vente (prospection, animation et suivi clientèle) ; ✓ Techniques d'organisation et animation des équipes commerciales ; ✓ Outils de bureautique (surtout Excel et PowerPoint) ; ✓ Exploitation de Flexcube. ▪ Savoir-être <ul style="list-style-type: none"> ✓ Bonnes capacités d'analyse ; ✓ Pro activité et dévouement ; ✓ Gestion des équipes ; ✓ Capacité de négociation et de persuasion ; ✓ Intégrité ; ✓ Disponibilité ; ✓ Discrétion.

Dépôt des Candidatures

Envoyez votre lettre de motivation et votre curriculum vitae à rh.recrutement@banqueatlantique.cm au plus tard le **vendredi 21 juin 2024**, en précisant en objet « **Animateur bancassurance** ».

Toute candidature reçue par un canal autre que celui indiqué ne sera pas considérée.

Trois semaines après cette date, si vous n'avez pas été contacté(e), merci de considérer que votre candidature n'a pas été retenue.

Direction des Ressources Humaines	Direction Générale